

# Sistemi di crescita potenziati dall'AI.

Marketing, AI, CRM, automazioni, software custom e agenti  
AI collegati in un unico percorso operativo.



# Una growth company che collega strategia, processi e tecnologia.

Wenexia accompagna aziende, PMI e studi professionali nella costruzione di crescita  
crescita più chiari e misurabili.

Il nostro ruolo è trasformare complessità operative in un sistema più ordinato:  
strumenti collegati, dati leggibili, flussi più veloci e decisioni meglio supportate.

Strategia

Marketing

CRM

Automazioni

AI & Software



## Un unico team.

Strategist, marketer, developer, automation  
specialist e AI specialist lavorano nello stesso  
ecosistema.

# La direzione che guida le scelte. Il metodo che le realizza.

Wenexia unisce visione strategica ed esecuzione concreta per costruire crescita piu ordinata, leggibile e sostenibile.

## VISION

Un futuro in cui le aziende governano crescita, dati e tecnologia con maggiore consapevolezza, trasformando il cambiamento in un sistema ordinato e sostenibile.

## MISSION

Aiutare imprese e professionisti a crescere con un approccio integrato: strategia, processi, marketing, CRM, automazioni, AI e software su misura.

Ogni progetto parte da una domanda chiara: cosa deve funzionare meglio per far crescere davvero l'azienda?

# La crescita rallenta quando strumenti e team restano separati.

Marketing, vendite, CRM, dati e AI generano valore quando entrano nello stesso flusso

## Lead dispersi

Email, form e messaggi viaggiano su binari diversi.

## Follow-up lenti

Le opportunità dipendono da memoria, tempo e continuità.

## Dati poco usati

Le informazioni restano sparse e diventano difficili da leggere.

## AI scollegata

L'intelligenza artificiale resta un test, invece di entrare nei processi.



## La soluzione è collegare.

Un sistema unico riduce dispersione, rende i dati utilizzabili e porta l'AI dentro azioni concrete.

# Un sistema operativo per crescere.

Dal primo contatto al dato finale: ogni passaggio deve essere leggibile, collegato e misurabile.



La tecnologia diventa utile quando entra nel flusso reale del lavoro.

# Servizi integrati. Una sola regia.

Ogni area può vivere da sola. Il massimo valore nasce quando lavora nello stesso ecosistema



## Marketing AI

strategia, SEO/GEO, campagne, contenuti e lead generation



## CRM & Automazioni

pipeline, follow-up, workflow, task e report commerciali



## Agenti AI

voice AI, chatbot, qualifica lead, customer care e supporto team



## Software Custom

app, portali, configuratori, preventivatori e dashboard

Eventi e formazione possono essere integrati quando supportano relazione, adozione e crescita commerciale.

# Marketing AI driven: visibilità, dati e vendite collegati.

La strategia resta umana. L' AI accelera analisi, contenuti, campagne e ottimizzazione.

## Generare domanda

- Strategia e posizionamento
- SEO, GEO e contenuti
- Campagne e landing page

## Collegare le vendite

- Lead magnet e form
- CRM e lead scoring
- Nurturing e follow-up

## Misurare meglio

- KPI e dashboard
- Tracciamenti e conversioni
- Ottimizzazione continua

L'obiettivo è trasformare attenzione e traffico in opportunità commerciali gestibili.

# Dal contatto alla prossima azione

Implementiamo e configuriamo CRM e workflow per rendere il processo commerciale più ordinato



## CRM

Organizza contatti, trattative, appuntamenti, follow-up e storico cliente.



## Automazioni

Collega form, email, task, documenti, notifiche e strumenti aziendali.



## AI Agents

Risponde, qualifica, prenota, recupera lead e supporta il team operativo.

Lead > qualifica > CRM > follow-up > opportunità > vendita > report

# Quando lo standard rallenta, costruiamo costruiamo intorno al processo.

Software, app, portali e knowledge base che collegano dati, team, clienti e automazioni.



01

## Configuratori e preventivatori

Preventivi più rapidi, listini dinamici, calcoli personalizzati, PDF e follow-up automatici.

02

## Portali, app e dashboard

Aree riservate, flussi interni, gestione clienti, partner, team e reti vendita.

03

## RAG & Knowledge Base

Documenti, procedure, FAQ, manuali e listini interrogabili dall'AI in modo controllato.

Partiamo dal processo da migliorare, poi scegliamo la tecnologia più adatta.

# Prima il metodo. Poi gli strumenti. strumenti.

Ogni progetto segue una roadmap chiara: analisi, priorit , implementazione, miglioramento.

01

## Analisi

Obiettivi, processi, mercato, dati e  
e criticit  operative.

02

## Strategia

Priorit , posizionamento, canali, KPI e  
roadmap concreta.

03

## Implementazione e

Marketing, CRM, automazioni,  
software e agenti AI integrati.

04

## Ottimizzazione

Misurazione, miglioramento e scaling  
nel tempo.

WE CONNECT

WE ADAPT

WE GROW

# Numeri, settori e applicazioni reali

L'approccio Wenexia si adatta a contesti diversi, mantenendo lo stesso obiettivo: processi più chiari e risultati misurabili.

**120+**

aziende seguite

**15+**

settori serviti

**10+**

anni di esperienza

**300+**

progetti realizzati

Studi professionali

Sanità

Servizi B2B

Industria

Retail & e-commerce

Formazione

Hospitality

Automotive

Finance

Real estate

# Esperienze, settori e relazioni che ampliano il punto di vista.

Manteniamo un approccio trasversale: strategia, tecnologia e crescita applicate a bisogni diversi.



Settori diversi. Una stessa logica: collegare obiettivi, processi e strumenti.

# Un partner unico. Una responsabilità chiara

Strategia, implementazione e miglioramento continuo nello stesso percorso.

**Strategia e strumenti collegati agli obiettivi aziendali**

**Marketing connesso a CRM, vendite e automazioni**

**AI integrata nei processi reali, con adozione del team**

**Software custom quando gli strumenti standard limitano il lavoro**

**Misurazione continua di risultati, costi e opportunità**



## Wenexia Srls

Via Leonardo Patrasso 132/134  
00126 Roma (RM)

info@wenexia.it  
Pec: [wenex.ia@pec.it](mailto:wenex.ia@pec.it)

P.iva: IT17971511005

WE CONNECT • WE ADAPT • WE GROW

